

giornale delle Assicurazioni

N. 4 DICEMBRE 2025 | € 5  Newspaper

GIORNALE DELLE ASSICURAZIONI - BIMESTRALE - Anno 42 - POSTE ITALIANE SPA - Sped. in A.P. D.L. 353/03 ART. 1, Comma 1, DCB Verona



ATTILIO STEFFANO: Una storia che continua...

*La passione tra polizze e Responsabilità Sanitaria
che innova da sempre il mondo delle assicurazioni*

IN PRIMO PIANO

L'inclusione dei criteri ESG è ampiamente diffusa e in crescita tra le imprese di assicurazione

ANAPA

*No all'aumento della tassazione sulle polizze infortuni con conducente.
"Misura ingiusta da ritirare"*

Essere scelto 2 volte negli ultimi 7 anni per la copertina del Giornale delle Assicurazioni è un onore che mi emoziona profondamente, perché è un riconoscimento che arriva dalla mia professione.

In questa intervista ho raccontato la mia concretezza, la mia passione e il desiderio di non smettere mai di sognare. Grazie a chi ha reso possibile questo racconto e a tutte le persone che condividono con me la voglia di guardare sempre più avanti.



Attilio Steffano: una storia che continua...

La passione tra polizze e Responsabilità Sanitaria che innova da sempre il mondo delle assicurazioni

Attilio Steffano, broker assicurativo, Milanese, Cavaliere del Lavoro classe 1963, ha dedicato la sua intera carriera alla crescita e allo sviluppo di **ASSIMEDICI**, oggi una società di brokeraggio leader nel mercato della Responsabilità Sanitaria.

Una leadership confermata anche dal recente ingresso nel Gruppo internazionale **The Ardonagh Group**, uno dei principali gruppi di brokeraggio a livello globale, che ha acquisito Assimedici e le società collegate, rafforzando così la propria presenza nel mercato italiano



Attilio Steffano
Amministratore Delegato Assimedici

e consolidando un modello di business fortemente specializzato nel settore MedMal.

La realtà guidata da Steffano conta oltre 75.000.000 di premi intermediati, più di 3.000 intermediari accreditati e oltre 250.000 contratti gestiti.

Con l'acquisizione, Assimedici entra a far parte di una struttura internazionale solida, capace di ampliare ulteriormente risorse, strumenti e opportunità per clienti e partner.

Qual è stato il segreto del suo successo?

Non smettere mai di sognare sempre più in grande.

Fin dai primi passi ho scelto di pormi obiettivi sempre più alti. Ogni risultato è stato per me il punto di partenza per una nuova sfida.

La chiave? Creare fiducia e rispondere con serietà alle richieste degli intermediari e ai bisogni dei clienti.

La mia storia non è fatta solo di numeri, ma di persone, relazioni e valori.

Cosa rappresenta per lei l'ingresso nel Gruppo Ardonagh?

L'acquisizione da parte di **Ardonagh Italia Spa** rappresenta un passaggio fondamentale, non solo per la crescita della nostra struttura, ma per l'intero mercato della responsabilità sanitaria in Italia. **Ardonagh** ha riconosciuto il valore della specializzazione che **ASSIMEDICI** ha costruito negli anni e ha voluto investirvi in modo importante. L'operazione comprende le società da me presiedute – **Underwriting Agency Srl** (Agenzia AmTrust Assicurazioni), **LU Liability Underwriting Srl** (Agenzia Berkshire Hathaway International Insurance Limited) e **Insurtech Agency Srl** (Agenzia Revo Assicurazioni) – consolidando così un perimetro operativo altamente qualificato. L'ingresso nel gruppo garantisce una continuità totale per i nostri **120.000 clienti** e per i **3.000 intermediari partner**,

con un rafforzamento dei servizi grazie alle risorse internazionali e alle best practice di Ardonagh. *“Sono fiero di aver scelto il Gruppo Ardonagh, dove la nostra storia e tradizione, iniziata nel 1928, potrà diventare protagonista di risultati ancora più importanti”.*

Dal singolare al plurale: chi comprende oggi quel “noi”?

Nessuno fa strada da solo. Negli anni ho costruito relazioni solide con compagnie, intermediari, medici, strutture, sanitari e ambienti accademici. Oggi il “noi” comprende anche **Ardonagh**, che ha creduto nel nostro modello e ha deciso di farlo crescere. La governance di **ASSIMEDICI**, ora inserita all'interno del gruppo, vede **Gianluca Graziani come Presidente**, io nel ruolo di **Amministratore Delegato**,



Gianluca Graziani
Amministratore Delegato Ardonagh
e Presidente Assimedici

Carlo Faina e Massimiliano Calvi come consiglieri di amministrazione, Andrea Frontino (Direttore Generale) e **Serena Bocchi** (Direttore Tecnico): una squadra in grado di garantire continuità, competenza e stabilità.

Se dovesse rappresentare in immagini la fiducia costruita negli anni?

Tre istantanee: la stretta di mano tra medico e assicuratore; una guida operativa su un banco universitario; una platea gremita di intermediari a un congresso. Tre simboli di un percorso fatto di formazione, dialogo e responsabilità.

Un primo grazie: a chi lo direbbe?

La mia storia professionale ha preso forma all'interno



Carlo Faina
Presidente Ardonagh Italia e Consigliere
d'Amministrazione Assimedici

di una realtà familiare profondamente legata al mondo assicurativo. È da lì che tutto è cominciato. Ma il primo grazie, se posso permettermi, lo rivolgo a me stesso: ho avuto la capacità di riconoscere in quella esperienza un'opportunità concreta per costruire il mio futuro e la determinazione di affrontare il percorso con serietà. Ho lavorato duramente, ho fatto la gavetta, come è giusto che sia, e ogni passo mi ha insegnato qualcosa. Il mio ringraziamento va poi al mondo legale, medico legale e accademico, con un pensiero speciale all'Istituto di Medicina Legale dell'Università di Milano diretto allora dal Prof. Antonio Farneti. Collaborare con loro mi ha permesso di contribuire alla creazione di un sistema solido e affidabile, pensato



Massimiliano Calvi
CFO Ardonagh Italia e Consigliere
d'Amministrazione Assimedici



per tutelare i professionisti che si affidano al nostro lavoro. Da questo confronto continuo sono nati strumenti che oggi vengono utilizzati da medici, avvocati e giudici. Un patrimonio condiviso che va ben oltre il singolo contratto e che, a mio avviso, rappresenta un valore aggiunto per l'intero settore.

C'è stato un momento in cui ha capito che la sua esperienza stava andando oltre la dimensione personale, diventando un punto di riferimento per altri professionisti?

Direi di sì. È accaduto quando ho iniziato a percepire che le competenze maturate nel tempo, unite alla collaborazione con il mondo accademico, potevano trasformarsi in un contributo

concreto per migliorare le pratiche del settore. Non era più solo una questione di carriera, ma di costruire qualcosa che avesse un impatto reale, capace di generare fiducia e innovazione.

E oggi, chi sente di dover ringraziare per aver condiviso e sostenuto questo percorso di crescita?

Devo sicuramente ringraziare anche chi è riuscito a starmi a fianco in questa avventura di crescita, costruendo sulle pietre miliari dei successi via via ottenuti una struttura dotata delle risorse necessarie per portare una sempre più fitta rete di Intermediari Partners a condividere il know-how specialistico su cui **ASSIMEDICI** ha poggiato le sue fondamenta.



Luca Polli

Un ringraziamento particolare va a **Luca Polli**, portatore della sua esperienza assicurativa ultra trentennale, anche nello specifico settore della RC di strutture e operatori della sanità.

In parallelo alle crescenti opportunità offerte dalla tecnologia, e nell'ottica di poterne usufruire al meglio in chiave di sviluppo commerciale, nel 2020 ho coinvolto **Andrea Frontino**, conoscitore degli strumenti assicurativi ben più di quanto potesse dire la sua età, forte di una tradizione familiare di intermediari assicurativi e di un percorso consolidato all'interno del Gruppo AON. Al mio fianco nella vita e nel lavoro **Serena Bocchi**, con un percorso in Marsh, Aon e Underwriter in alcune delle più importanti compagnie attive nel segmento Med Mal. Un grazie a **Paola Landi**



Andrea Frontino
Direttore Generale Assimedici



Serena Bocchi
Direttore Tecnico Assimedici

per i 17 anni al mio fianco, per la passione, l'impegno dimostrati anche nel costante dialogo con i gruppi Agenti e lo SNA. Un pensiero di gratitudine a **Mario Vatta**, la sua esperienza ha rappresentato un valore aggiunto fondamentale per la visione strategica di **ASSIMEDICI**. In ultimo, ma non certo per importanza, desidero rivolgere un grazie a tutti gli **intermediari** che, attraverso la partnership con



Mario Vatta

ASSIMEDICI, condividendo la nostra vision e il nostro core business nel settore sanitario, hanno contribuito in modo determinante alla nostra crescita.

Dopo la legge Gelli: perché ha scelto di restare e rilanciare?

Di fronte ai cambiamenti profondi portati dalla normativa, molti si sono ritirati. Io ho deciso di restare.

Ho visto un'opportunità per innovare, guidando nuove compagnie nel settore e costruendo soluzioni su misura per rispondere alle nuove esigenze del mercato. Oggi, con Ardonagh, questa capacità di innovare cresce ulteriormente grazie a tecnologie avanzate, connessioni dirette con le compagnie, un laboratorio digitale dedicato al MedMal e nuovi strumenti per supportare gli intermediari.

Come immagina il futuro?

Oggi iniziamo un nuovo capitolo che unisce la solidità del passato, l'energia del presente e la promessa del futuro. L'obiettivo è continuare a mettere a disposizione del mercato esperienza, passione e professionalità.

Ardonagh con ASSIMEDICI

guardano avanti con rinnovato slancio, pronti a sviluppare nuove opportunità nel settore sanitario, nel rispetto della storia e dell'identità che ci hanno reso un riferimento nazionale.

Ed è così che intendo lasciare un segno positivo e duraturo: continuando a costruire valore per chi ogni giorno si affida al nostro lavoro.

Al fianco di **Gianluca Graziani**, rafforzeremo ulteriormente il nostro focus su un'area specialistica chiave come la responsabilità civile medica, un ambito in grado di alimentare e consolidare un modello di business estremamente rilevante nel panorama assicurativo. Sono molto fiero di aver scelto **The Ardonagh Group**, dove la nostra storia e tradizione, **iniziata nel 1928**, potrà diventare protagonista di risultati ancora più importanti. ■



Paola Landi